

# Развитие мультибанковских продуктов

Проблемы и решения



Модульбанк



# Идея Модульбанка — сделать максимально удобными и простыми услуги для малого бизнеса

## Основные продукты

Расчётно-кассовое  
обслуживание  
Валютный контроль  
Банковские гарантии

## Технология мультибанкинга

Мультибанк  
МодульБухгалтерия  
МодульКредит  
Белый бизнес



# Мультибанк



Технология получения данных  
из другого банка

## Прямая интеграция

Предложили нескольким банкам интегрироваться  
напрямую. Отказались из-за технической  
или идеологической неготовности

## Делаем сами

---

Рынок не готов к такой идеи и реализовали продукт  
«Мультибанк», который позволил получить выписку  
по счёту клиента. Далее применили эту технологию  
в других продуктах

# Продукты из группы Мультибанка



МодульКредит



Белый бизнес

# Белый бизнес



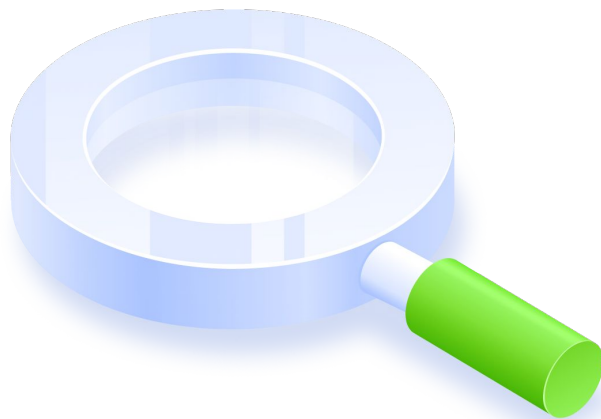
Продукт позволяющий расслабиться не только клиенту, но и банку

## Деликатный мониторинг

Сократили объем запросов финмониторинга по сомнительным операциям клиента и избавили клиента от неверной оценки. Настроили свои инструменты мониторинга

## Оптимизируем

Сокращаем себестоимость обработки документов клиента, например, на запрос о предоставлении для оценки налоговой нагрузки



# Модуль Кредит



Большой агрегатор данных ОФД,  
касс и счетов в других банках

## Безопаснее, чем вы думали

Загрузка выписки или данных возможна только с прямым участием владельца счёта или касса. Такую выписку невозможно подделать

## Обороты и не только

При получении информации, как и с Белым Бизнесом, оценка производится не только по оборотам, продажам и сезонности бизнеса, но и по соблюдению налоговой нагрузки и других показателей финмониторинга



# Минусы текущей технологии



Не идеальна для клиента и банка

---

## Восстановление сессии

Сервис позволяет получить выписку, но не позволяет держать долгую сессию с банком. Клиенту приходится обновлять сессию. Отдельный контроль по обновлению данных

## Сопrotивление клиента

При реализации МодульКредита столкнулись с сопротивлением клиентов по подключению своего банк (около 40%).  
Научились отрабатывать возражения и снизили отказы, но требует ресурсы

# Последствия пандемии

## Коронакризис



### Переориентировались

На поддержку текущих клиентов, выделили фонд



### Тестируем

Проверяем новые гипотезы с получением допданных из альтернативных источников



### Партнёрские проекты

Интегрируемся в другие участники рынка для предоставления кредитов и займов



# Межбанковское сотрудничество



## Предпосылки

Конкуренция за сотрудников с опытом ради копипаста

Высокая стоимость реализации продуктов и размытый финансовый эффект

Уверенный рост стоимости привлечения клиента

## Предстоит решить

Техническое и юридические вопросы взаимодействия

Перечень межбанковских продуктов в зависимости от стратегии банка



[modulbank.ru](https://modulbank.ru)

[vasilyevaev@modulbank.ru](mailto:vasilyevaev@modulbank.ru)

**По вопросам сотрудничества:**

[agent@modulbank.ru](mailto:agent@modulbank.ru)

