



*cutting through complexity*

# Трансфертное ценообразование год спустя: Влияние новых правил трансфертного ценообразования на бизнес-процессы в компании

Юлия Давыдова

16 апреля 2013 г.

# Наши достижения и преимущества

## Наши достижения

- КПМГ имеет обширный опыт взаимодействия с налоговыми органами по вопросам трансфертного ценообразования, в результате чего КПМГ известны соответствующие формальные и неформальные требования налоговых органов. В частности, на данный момент компания КПМГ приняла участие в обсуждении более чем 10 соглашений о ценообразовании на стадии предварительных переговоров, в том числе и 1 соглашения по займам.
- Компания КПМГ имеет успешный опыт подготовки запросов и получения разъяснения позиций Минфина РФ и ФНС по вопросам в области налогообложения (включая вопросы трансфертного ценообразования).
- Специалисты КПМГ имеют положительный опыт представления интересов наших клиентов при судебных разбирательствах с налоговыми органами РФ по вопросам применения законодательства в области трансфертного ценообразования.
- В 2012 году фирма КПМГ в России была удостоена награды «The Tax Firm of the Year in Russia», присуждаемой International Tax Review.

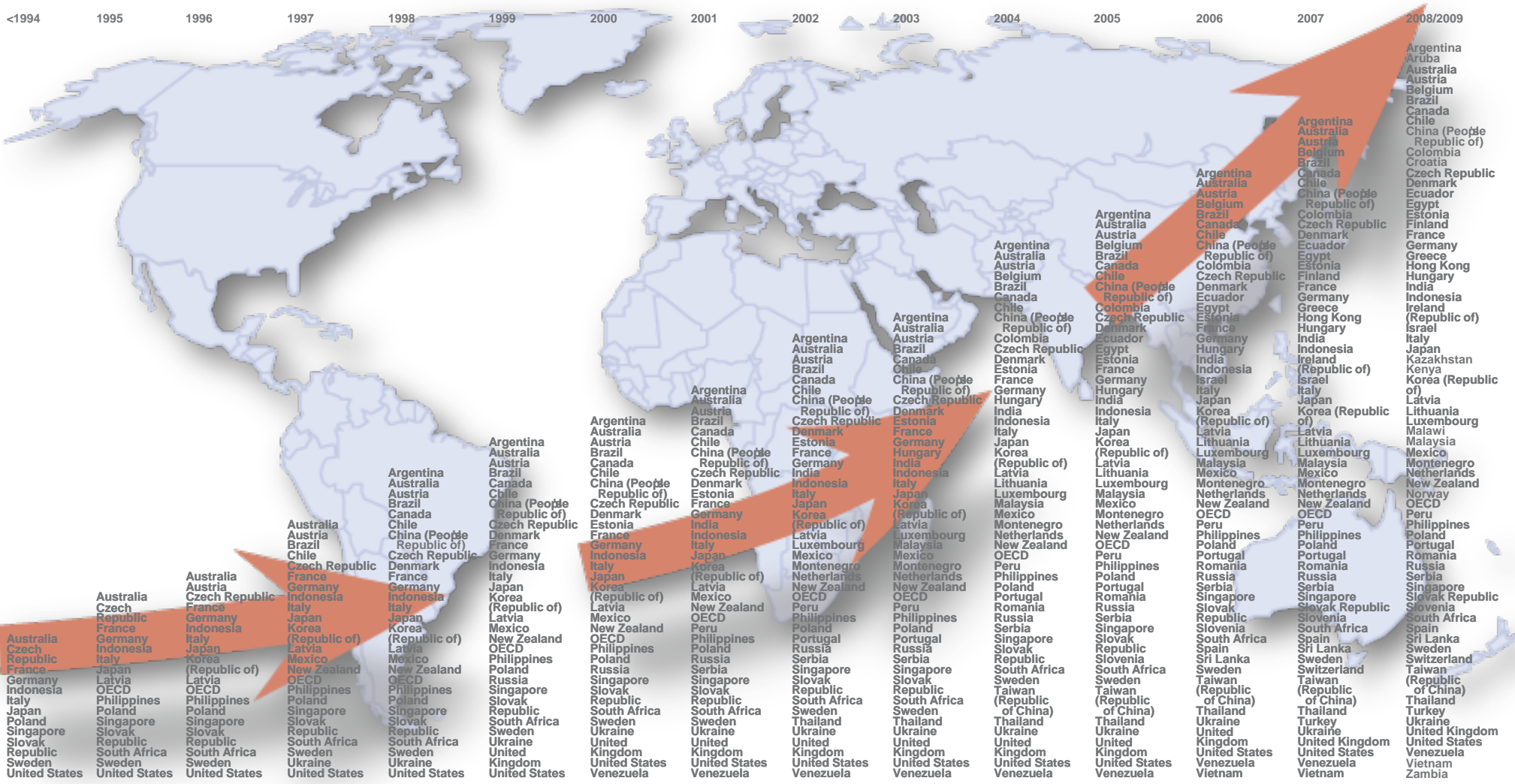
## Преимущества при выборе КПМГ

Правильное применение инструментов трансфертных цен позволяет достигать компаниям не только экономической, но и налоговой эффективности.

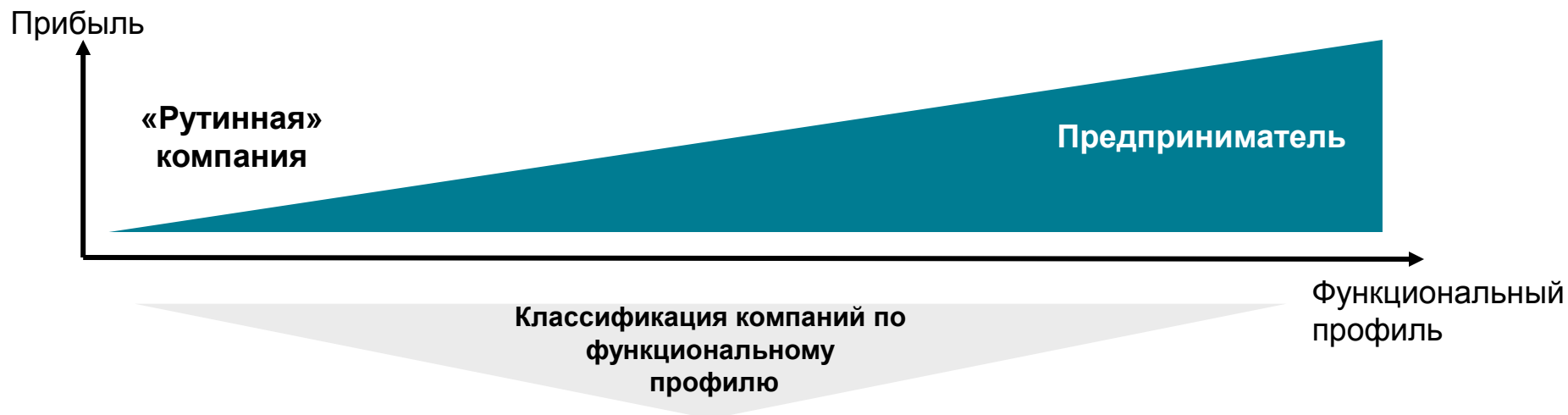
- Мы решаем вопрос комплексно, привлекая к проектам как наших специалистов по таможенным вопросам и налоговым спорам, так и, в случае необходимости, наших иностранных коллег из любой фирмы КПМГ в 150 странах по всему миру.
- При формировании и обосновании внутригрупповых цен эксперты КПМГ фокусируются на решении бизнес-задач клиента, аргументируя свою позицию с налоговой точки зрения, как в России, так и за рубежом. Это способствует обоснованию трансфертных цен для третьих лиц (например, таможенных органов, миноритарных акционеров, кредиторов) и помогает оценивать эффективность работы отдельных бизнес-единиц.
- КПМГ располагает наиболее крупной практикой в области трансфертного ценообразования в России среди аудиторско-консалтинговых компаний.
- Команда КПМГ имеет доступ и обладает обширным опытом работы со специализированными базами данных, содержащими финансовую информацию о российских (СПАРК, RUSLANA) и зарубежных компаниях (Amadeus).

Таким образом, тесное взаимодействие сотрудников КПМГ обеспечит максимальную эффективность выполняемой работы путем сочетания знаний об операциях Группы, отраслевой специфики и опыта в области трансфертного ценообразования.

# Правила по трансфертному ценообразованию в мире



# Классификация компаний по функциональному профилю



## «Рутинная» компания

- Возможно сопоставление с третьими лицами
- Минимальные активы
- Минимальный риски
- Как правило, отсутствие убытков и стабильная прибыль

## Компания-гибрид

- Не классифицируется, как «Рутинная» компания и Предприниматель
- Возможны смешанные вознаграждения

## Предприниматель

- Существенные материальные и нематериальные активы
- Значительный набор функций и рисков
- Право на остаточную прибыль

# Краткий обзор основных российских правил трансфертного ценообразования и их изменений (1/3)

**Новые правила трансфертного ценообразования вступили в силу с 1 января 2012 года и предусматривают следующие основные изменения:**

- Конкретизирован перечень контролируемых сделок
- Расширен список методов трансфертного ценообразования
- Определён порядок расчёта рыночного интервала цен/рентабельности
- Введена необходимость отчётности о контролируемых сделках

## Контролируемые сделки (с учётом переходных положений)

Контролируемая сделка (*)		Лимиты годовых оборотов по всем сделкам между двумя контрагентами для признания сделки контролируемой (**)		
		2012	2013	2014 и далее
Внешнеэкономические сделки	между взаимозависимыми лицами	100 млн. руб.	80 млн. руб.	Без ограничений
	с товарами биржевой торговли	100 млн. руб.	80 млн. руб.	60 млн. руб.
	с резидентами оффшоров согласно перечню Минфина РФ	100 млн. руб.	80 млн. руб.	
Внутрироссийские сделки	между взаимозависимыми лицами	3 млрд. руб.	2 млрд. руб.	1 млрд. руб.
	между взаимозависимыми лицами, если одна из сторон является: <ul style="list-style-type: none"><li>• налогоплательщиком НДС</li><li>• резидентом специальной экономической зоны</li></ul>	Не подлежит контролю	Не подлежит контролю	60 млн. руб.
	<ul style="list-style-type: none"><li>• налогоплательщиком по специальному налоговому режиму (ЕНВД, единый сельскохозяйственный налог)</li></ul>	Не подлежит контролю	Не подлежит контролю	100 млн. руб.

(\*) Положения закона 227-ФЗ о контроле за трансфертными ценами не распространяются на сделки по предоставлению займа, кредита, поручительства, банковской гарантии, которые были заключены до 1 января 2012 года и условия которых не были изменены после 1 января 2012 года

(\*\*) Лимиты по сделкам рассчитываются исходя из суммы цен всех сделок между лицами, совершенными за соответствующий календарный год

# Краткий обзор основных российских правил трансфертного ценообразования и их изменений (2/3)

## **Методы трансфертного ценообразования являются схожими с методами, предусмотренными ОЭСР:**

*Методы, аналогичные методам, предусмотренными предыдущими правилами трансфертного ценообразования*

- Метод сопоставимых рыночных цен (приоритетный метод)
- Метод цены последующей реализации (приоритетный метод)
- Затратный метод

*Дополнительные методы, предусмотренные новыми правилами трансфертного ценообразования*

- Метод сопоставимой рентабельности
- Метод распределения прибыли (метод «последней очереди»)

## **Расчет рыночного интервала цен/рентабельности**

- Отменено допустимое отклонение от рыночных цен в 20%
- Расчёт рыночного интервала цен/рентабельности сопоставим с расчётом, предусмотренным руководством ОЭСР по трансфертному ценообразованию
- Любое отклонение от интервала рыночных цен может подлежать корректировке
- Для целей построения рыночного интервала необходимо идентифицировать минимум 1 сопоставимую сделку (для применения метода сопоставимых рыночных цен) и минимум 4 сопоставимые компании (для применения прочих методов)

# Краткий обзор основных российских правил трансфертного ценообразования и их изменений (3/3)

## Отчётность о контролируемых сделках

- При совершении к анализируемому году контролируемой сделки налогоплательщик обязан:
  - до **20 мая года, следующего за годом совершения сделки**, уведомить налоговые органы об осуществленных контролируемых сделках (\*)
  - по требованию налоговых органов представить **документацию по трансфертному ценообразованию** (подготовленную с учетом новых правил трансфертного ценообразования) в течение 30 дней с даты получения соответствующего требования налоговых органов, которое может быть направлено не ранее 1 июня следующего года (\*\*)
- Требования к содержанию документации по трансфертному ценообразованию аналогичны требованиям, изложенным в руководстве ОЭСР по трансфертному ценообразованию
- В случае отклонения фактических цен/рентабельности от рыночного уровня штраф составляет 40% от суммы недоплаченного налога (\*\*\*). Штраф не применяется, если налогоплательщик подготовил документацию по трансфертному ценообразованию и осуществил необходимые корректировки

*(\*) Для контролируемых сделок, совершённых в 2012 году, данный срок смещён на 20 ноября 2013 года*

*(\*\*) Для контролируемых сделок, совершённых в 2012 году, данный срок смещён на 1 декабря 2013 года*

*(\*\*\*) В 2012-2013 гг. штрафные санкции не применяются, в 2014-2016 гг. штрафные санкции составляют 20% от суммы неуплаченного налога, с 2017 года штраф составляет 40% от суммы неуплаченного налога*

Новые правила трансфертного ценообразования оказали значительное влияние на крупнейшие российские, а также международные компании, работающие в России:

Большинство компаний были вынуждены задуматься об изменении используемой бизнес-модели, что отразилось на структуре договорных отношений внутри группы, а также пересмотреть цены по внутригрупповым сделкам. Кроме того, потребовалось внедрить новые процедуры, необходимые для соблюдения новых правил.

Ключевыми проблемами в процессе адаптации, являются:

- Значительный объем требуемой по контролируемым сделкам информации;
- Необходимость доработки учетной системы;
- Отсутствие автоматизации процессов;
- Нестабильность налогового законодательства.



## Проблемы адаптации бизнеса к новым правилам трансфертного ценообразования (2/2)

В связи с принятием новых правил у компаний появились дополнительные задачи, которые включают в себя:

- Выявление контролируемых сделок;
- Проведение функционального анализа;
- Определение метода ценообразования;
- Проведение статистических исследований;
- Управление выявленными налоговыми рисками;
- Подготовка уведомлений и документации по контролируемым сделкам.

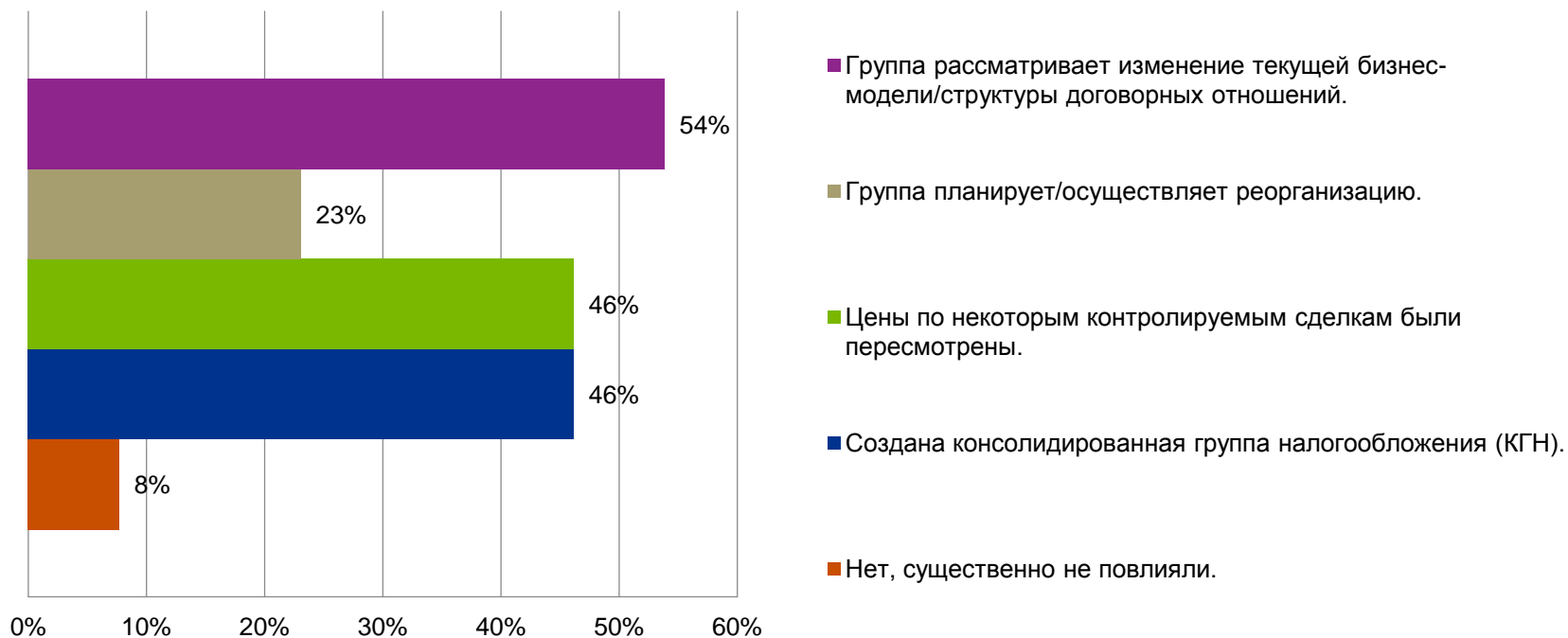
При таком количестве дополнительных задач большинство компаний остро ощущают нехватку людских ресурсов.

Самый трудоемкий сегмент работы – статистическое исследование – целесообразнее отдать на аутсорсинг, нежели выполнять своими силами.

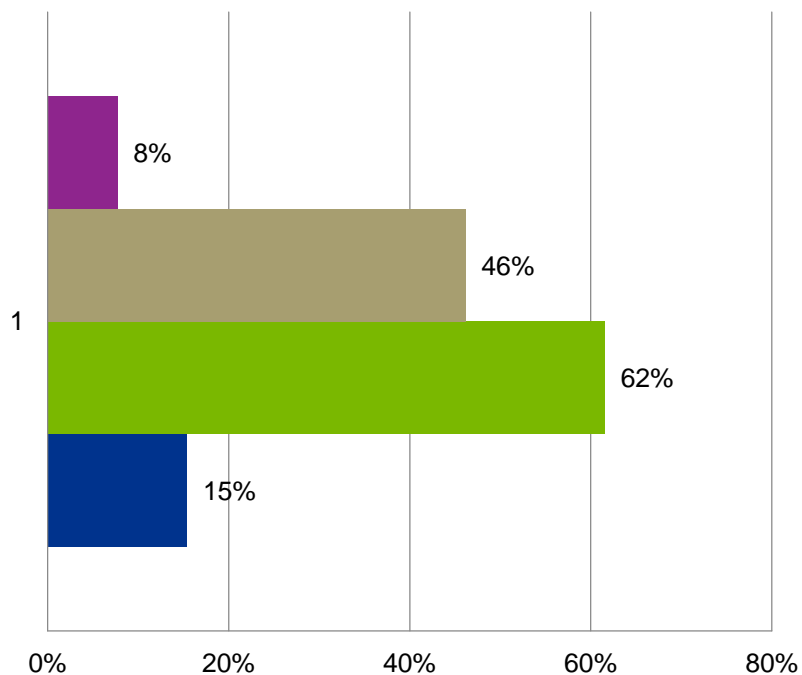
## Опыт компаний по внедрению новых правил трансфертного ценообразования

- Для выполнения требований законодательства в области трансфертного ценообразования задействована во многих компаниях задействована как налоговая служба, так и коммерческая, юридическая, ИТ, а также подразделения, ответственные за планирование и бюджетирование
- Проведение функционального анализа;
- Растет интерес к заключению соглашений о ценообразовании с налоговыми органами;
- Цены по контролируемым сделкам начинают планироваться в ходе бюджетной компании;
- Разрабатываются новые формы документов, содержащие информацию о контролируемых сделках (стандартные шаблоны документации, которые легко заполнять, лишь обновляя информацию);
- Почти половина компаний ожидают, что цена по материально контролируемым сделкам будет установлена за рамками диапазона рыночной рентабельности цен;
- Процессы выявления контролируемых сделок и подготовки уведомлений о контролируемых сделках пока еще не автоматизированы, но такая автоматизация запланирована или ее процесс уже начался.

### Как повлияли новые правила трансфертного ценообразования на бизнес-процессы Компании / Группы?

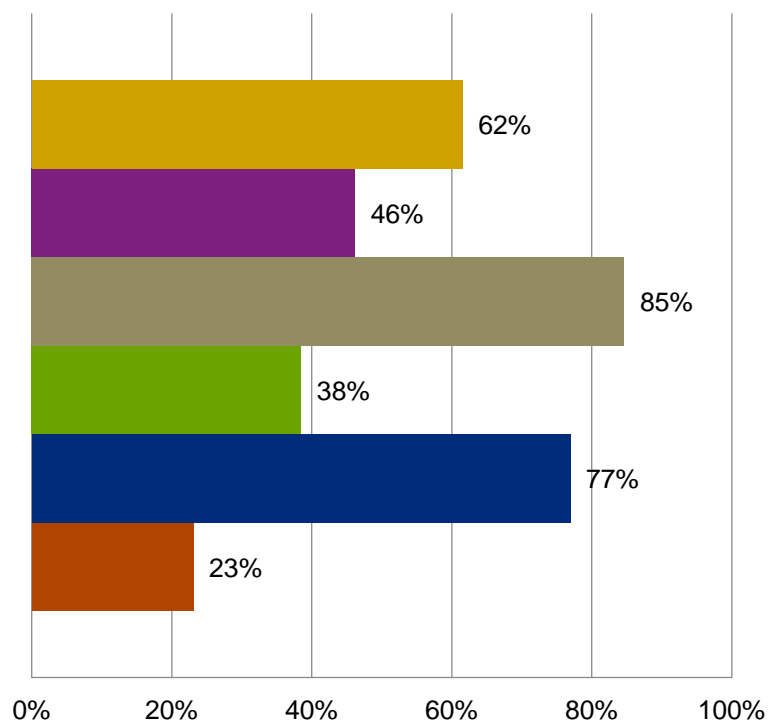


### Как новые правила налогового контроля за трансфертным ценообразованием повлияли на налоговую функцию компании/Группы?



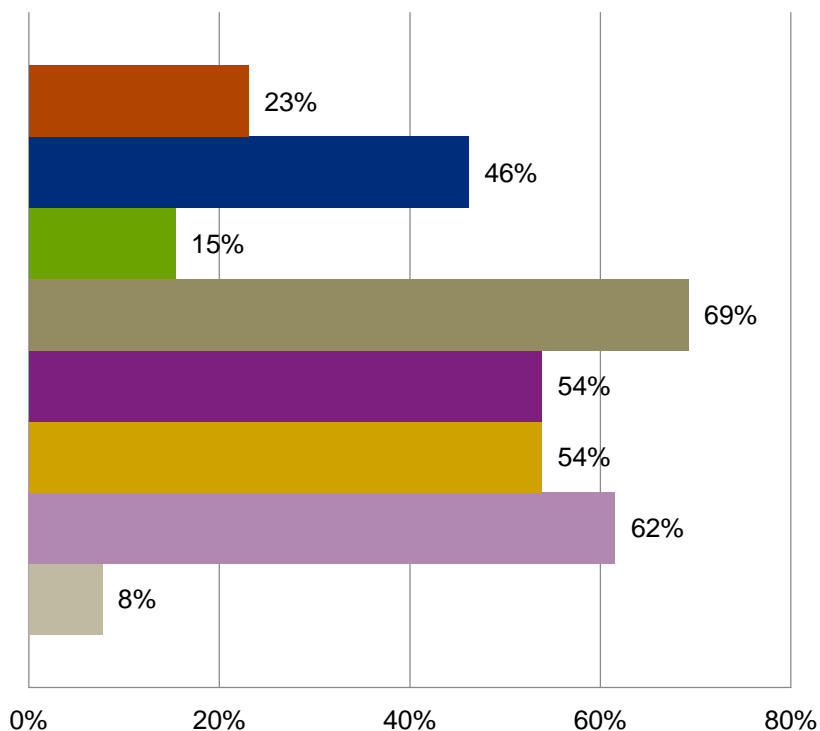
- Планируется реорганизация налоговой функции с учетом внедрения нового функционала по трансфертному ценообразованию.
- Расширен функционал существующей налоговой функции без реорганизации.
- Создана специальная группа/отдел, занимающийся поддержкой процесса по трансфертному
- Существенно не повлияли.

### Какие основные риски, связанные с условиями ведения бизнеса, кажутся Вам наиболее серьезными с точки зрения новых правил трансфертного ценообразования?



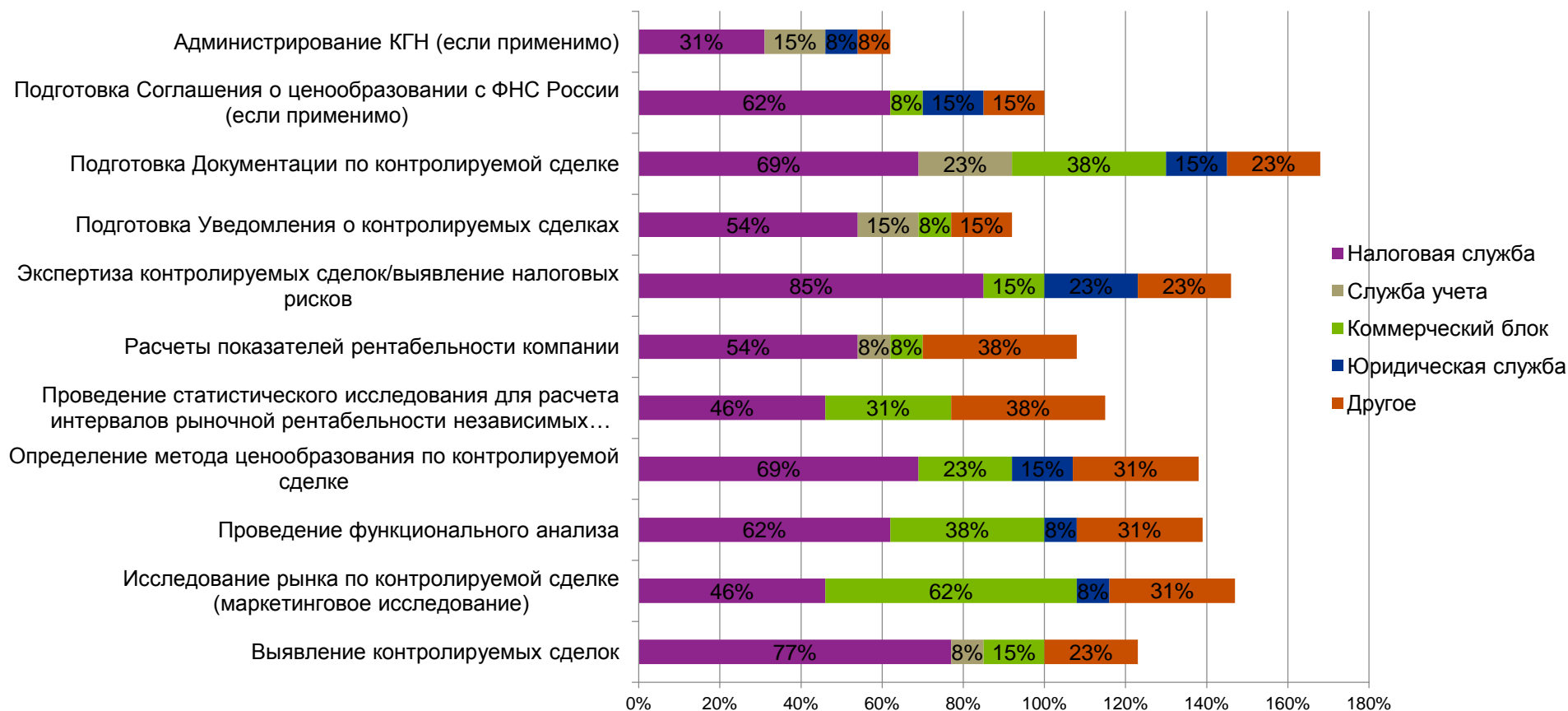
- Нестабильность налогового законодательства.
- Отраслевое регулирование цен (предписания ФАС).
- Объем требуемой информации по контролируемым сделкам при контрольных процедурах ФНС.
- Достаточность общедоступной информации для проведения статистических исследований по независимым компаниям/сделкам.
- Невозможность обоснования рыночной цены (элементов формулы цены) по сделке.
- Статус отрасли, как основного источника фискальных платежей в бюджет.

### С какими основными проблемами столкнулась компания/Группа в процессе реализации проекта по трансфертному ценообразованию??

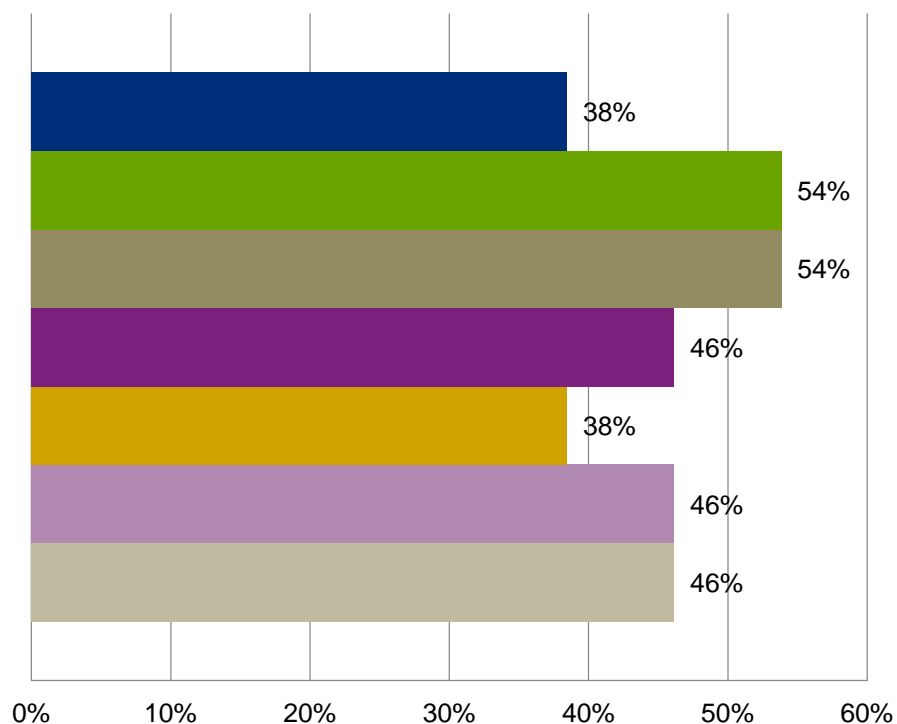


- Неэффективный обмен информацией по сделкам между отделами или компаниями Группы.
- Изменение/перераспределение функционала участников процесса.
- Некорректное введение информации в учетную систему.
- Необходимость доработки учетной системы.
- Отсутствие автоматизации процесса.
- Проверка симметричности информации в Уведомлении о контролируемых сделках/ Документации между сторонами сделки.
- Нехватка квалифицированных кадров в области трансфертного ценообразования.
- Другое

## Распределение обязанностей в части соблюдения законодательства о трансфертном ценообразовании



### Как Вы считаете, в чем заключаются основные преимущества процесса автоматизации Документации по контролируемым сделкам?



- Стандартизация процесса подготовки Документации.
- Минимизация времени на подготовку и согласование Документации по контролируемой сделке.
- Обеспечение прозрачности процесса подготовки Документации в компании/Группе.
- Обеспечение процесса актуализации информации в последующих периодах.
- Минимизация расходов на персонал для подготовки Документации.
- Процесс-мониторинг сбора и подготовки Документации обеими сторонами сделки.
- Обеспечение единого архива по всем контролируемым сделкам Группы.



Поскольку основной проблемой крупных компаний российского бизнеса является автоматизация процессов выявления контролируемых сделок, подготовки уведомлений о контролируемых сделках а также подготовки документации по контролируемым сделкам,

*КПМГ разработало «Transfer Pricing Data Manager» - автоматизированный модуль по организации и подготовке документов трансфертного ценообразования в формате, рекомендованном Федеральной налоговой службой Российской Федерации.*

- Модуль является веб-приложением с централизованной базой данных, которая поддерживает налогоплательщиков в ходе подготовки документации трансфертного ценообразования;
- Модуль адаптирован под потребности конкретной Группы, а именно: виды сделок и методологию.

## Задачи, решение которых обеспечивает модуль Transfer Pricing Data Manager

- Совместная (внутригрупповая) подготовка соответствующих документов обеими сторонами сделки;
- Единый подход к документации по трансфертному ценообразованию Группы;
- Сокращение времени на сбор, анализ и подготовку документации по трансфертному ценообразованию для всех сторон контролируемой сделки;
- Реестр всех типовых сделок группы (с требуемой информацией, необходимой для подготовки документации);
- Единый архив статистических исследований, документации по всем контролируемым сделкам Группы;
- Мониторинг сбора и подготовки документов по контролируемым сделкам / пошаговый контроль процесса («светофор»);
- Мониторинг сбора и подготовки документов по контролируемым сделкам / пошаговый контроль процесса («светофор»);
- Формирование стандартизированной документации по контролируемым сделкам согласно рекомендациям ФНС (модернизирование разделов).

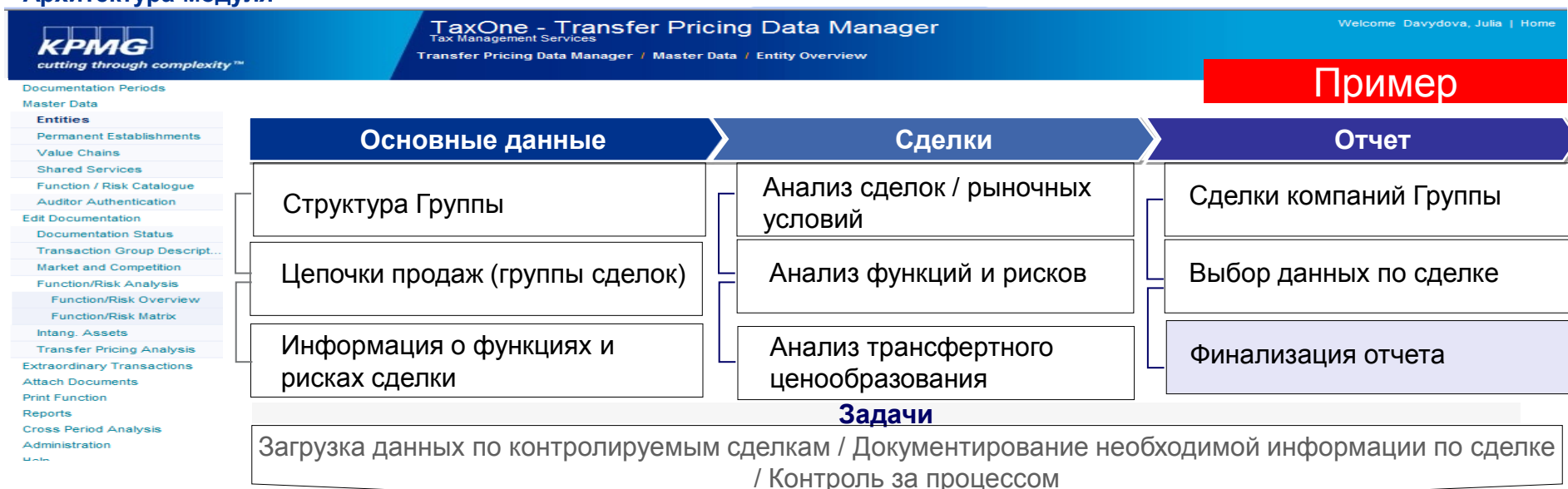
## Полное и наглядное представление информации в режиме реального времени и всесторонний контроль

- При реализации проектов, подобных этому, для обеспечения эффективного управления основными элементами риска несоблюдения нормативных требований и прочих налоговых рисков, крайне важно иметь инструмент, позволяющий решать данные задачи и наглядно это демонстрировать

- Для **оперативного анализа и контроля всей необходимой информации о статусе трансфертной документации** мы используем решения, позволяющие обрабатывать информацию в режиме текущего времени
- При необходимости могут быть предусмотрены дополнительные возможности по наглядному представлению информации в виде диаграмм и аналитических графиков

Ниже приведены примеры интерфейса модуля для подготовки трансфертной документации.

## Архитектура модуля



# Модуль КПМГ при подготовке трансфертной документации (2/4)

## Обзор компаний – Процесс мониторинг подготовки документов компаниями Группы

Пример

**Entity Overview**

Edit	Code	Name	Country	Segment	Status	General Records completed	Documents
	0001	Production & Distribution GmbH	Germany		Open	Yes	
	0002	Production Ltd.	United Kingdom		Open	No	
	0003	Production Inc.	United States		Open	No	
	0005	Research B.V.	Netherlands		Open	No	
	0006	Reseach SA	Luxembourg		Open	No	
	0007	Distribution SAS	France		Open	Yes	
	0008	Distribution Corp.	United States		Open	Yes	
	0009	Management Holding SA	Luxembourg		Open	No	
	0010	European Head Quarter AG	Switzerland		Open	No	

## Статус подготовки документации по сделке

Пример

**Documentation Status Overview**

Documentation Step	10001 - ОАО «Газпром»	10002 - ООО «Газпром-Нефтепродукт»
Transaction Group Description	(+)	(+)
Market and Competition	(+)	(-)
Function/Risk Analysis	(-)	(-)
Number of Intang. Assets	0	0
Transfer Pricing Analysis	(+)	(-)

Статус подготовки документации:

«0» означает, что процесс подготовки не начался

«-» означает, что раздел обрабатывается

«+» означает, что процесс обработки документации на уровне этой компании завершен

# Модуль КПМГ при подготовке трансфертной документации (3/4)

## Распределение функций и рисков по сделке

Пример

The screenshot displays the 'Assign Functions and Risks relevant for transaction group' window. It includes a sidebar with navigation options like 'Documentation Periods', 'Master Data', and 'Function/Risk Analysis'. The main area shows transaction details for 'ОАО «Газпром» 2012' and lists 'Assigned Functions relevant for transaction group' and 'Assigned Risks relevant for transaction group'. A red arrow points from the text 'Риски подстраиваются под выбранные функции' to the risk list.

## Анализ трансфертного ценообразования

Пример

The screenshot displays the 'Edit Transfer Pricing Analysis' window. It shows transaction details and a table for 'Transfer Pricing Calculation (Accounting Records)'. A red oval highlights the table, and a red arrow points from the text 'Основные данные для обоснования метода, который является базой раздела документации «Экономический анализ»' to the table.

External Turnover	0.00
Cost of Sales (Gross cost)	0.00
Operating Expense (Cost net)	0.00
Actual operating margin	0.00 %
Adjustment Mechanism	

Основные данные для обоснования метода, который является базой раздела документации «Экономический анализ»

## Создание отчета

Пример

**Value Chain and Transaction Group Selection**

	Supplying Entity/Permanent Establishment	Receiving Entity/Permanent Establishment
<input checked="" type="checkbox"/> Переработка и сбыт	10001 - ОАО «Газпром»	10001 - ОАО «Газпром»

**Further Documents**

Приложение документов к документации

## Шаблон Документации по контролируемой сделке

- Описание контролируемой сделки / группы контролируемых однородных сделок**
  - Описание товаров (работ, услуг), являющихся предметом контролируемой сделки
  - Описание рынка, на котором осуществляется деятельность налогоплательщика
- Описание Группы**
  - Структура (часть структуры) собственности Группы, включающая лиц, оказывающих влияние на ценообразование
  - Перечень лиц, с которыми совершена контролируемая сделка
  - Основные конкурентные преимущества Группы
- Сведения о контролируемой сделке и функциональный анализ**
  - Описание контролируемой сделки
  - Функциональный анализ
- Выбор методики ценообразования для целей налогообложения и источников информации**
  - Описание методики ценообразования по контролируемой сделке
  - Выбор метода трансфертного ценообразования
  - Используемые источники информации
  - Экономический анализ
- Определение интервала рыночных цен / рентабельности**
  - Выбор сопоставимых сделок / организаций

# Процесс функционирования модуля

Проверка документации и техническая / методологическая поддержка (если необходимо)

Обработка данных в режиме «онлайн»



## Пользователи

- Компании Группы

## Процесс

- Структурированный сбор информации, необходимой для формирования документации по контролируемой сделке
- Определение и отражение трансфертных цен по внутригрупповым сделкам

# Программный модуль «Transfer Pricing Data Manager»



Требования к подготовке документации по трансфертному ценообразованию во всем мире становятся все более и более сложными.

Разработанное компанией КПМГ программное обеспечение предлагает вам комплексное решение проблем заполнения документации внутри группы.

## Проблемы подготовки документации по трансфертному ценообразованию

Многие страны мира, в том числе и Россия, уже ввели требования к подготовке документации по трансфертному ценообразованию, которые постоянно ужесточаются. Налоговые органы уделяют особое внимание вопросам трансфертного ценообразования в рамках налоговых проверок. Более того, усиливается взаимодействие налоговых органов разных стран в рамках решения международных налоговых вопросов.

Данные проблемы требуют эффективного, скоординированного подхода в рамках группы к подготовке документации по трансфертному ценообразованию.

## Как КПМГ может вам помочь

Наша команда проконсультирует и поможет вам оптимизировать процесс подготовки документации по трансфертному ценообразованию с использованием программных продуктов и их внедрением. Вместе мы проведем анализ текущей ситуации и потребностей с учетом вопросов налогообложения, процессов и ИТ для достижения наилучшего для вас результата.

Как многопользовательское веб-приложение, наш программный модуль «Transfer Pricing Data Manager» предоставляет следующие возможности:

- доступ с любого компьютера вашей компании;
- одновременно доступ нескольких пользователей;
- современное техническое решение.

Программный модуль «Transfer Pricing Data Manager» предоставляет два возможных концептуальных подхода на единой технической базе:

- решение для локальной документации: документация для индивидуальных налогоплательщиков;
- решение для глобальной документации: совместная документация сторон по сделке для обеспечения согласованности и снижения общих усилий по подготовке.



# Программный модуль «Transfer Pricing Data Manager»

## Преимущества использования программного модуля «Transfer Pricing Data Manager»

Программный модуль «Transfer Pricing Data Manager» обеспечивает структурированный подход к подготовке документации по трансфертному ценообразованию:

- интуитивный процесс: «работа последовательно по меню»;
- структурированный сбор информации: выпадающее меню, каталоги с примерами функций и рисков, примеры текстов и т.д.;
- покрытие соответствующих разделов документации (например, описание группы сделок, рынка и конкуренции, функций и рисков, анализ трансфертного ценообразования);
- отдельные информационные зоны для группы в целом и отдельных компаний.

Программный модуль «Transfer Pricing Data Manager» позволяет централизованно отслеживать статус и проверять содержание документации:

- статус документации на уровне отдельной компании и всей группы (система «светофора»);
- статус документации на уровне групп сделок, включая указание необходимых действий.

Программный модуль «Transfer Pricing Data Manager» позволяет определять индивидуальные права доступа для различных пользователей, например:

- права администратора;
- ограничение доступа пользователя к групповому уровню и/или определенным компаниям;
- индивидуальное определение прав для чтения, ввода и удаления данных в отношении конкретной компании.

Таким образом, программный модуль «Transfer Pricing Data Manager» позволяет наладить эффективный и скоординированный процесс подготовки документации по трансфертному ценообразованию, согласованной в рамках всей группы.

## TaxOne – интегрированная система

Программный модуль «Transfer Pricing Data Manager» является одним из модулей системы TaxOne, который может быть приобретен как отдельно, так и в пакете с другими приложениями. TaxOne дает возможность интегрировать ваши налоговые процессы в одно решение.

Программный модуль «Transfer Pricing Data Manager» позволяет централизованно отслеживать статус и проверять содержание документации.

Наши специалисты всегда проинформируют вас об индивидуальных возможностях и преимуществах. Пожалуйста, обращайтесь к нам

## Контакты



**Наталья Вальковская**  
Трансфертное ценообразование  
Партнер  
Т +7 (495) 514 1305  
E [nvalkovskaya@kpmg.ru](mailto:nvalkovskaya@kpmg.ru)



**Юлия Давыдова**  
Трансфертное ценообразование  
Старший менеджер  
Т +7 (495) 937 4444 #10052  
E [juliadavydova@kpmg.ru](mailto:juliadavydova@kpmg.ru)

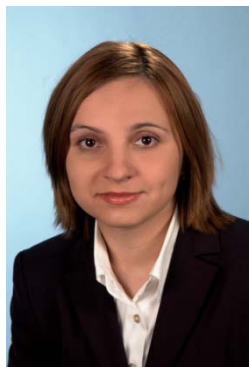
[www.kpmg.ru](http://www.kpmg.ru)

Информация, содержащаяся в настоящем документе, носит общий характер и подготовлена без учета конкретных обстоятельств того или иного лица или организации. Хотя мы неизменно стремимся представлять своевременную и точную информацию, мы не можем гарантировать того, что данная информация окажется столь же точной на момент получения или будет оставаться столь же точной в будущем. Предпринимать какие-либо действия на основании такой информации можно только после консультации с соответствующими специалистами и тщательного анализа конкретной ситуации.

Юридические услуги не предоставляются аудиторским клиентам, зарегистрированным в Комиссии по ценным бумагам и биржам США, а также в случаях, когда оказание таких услуг запрещено законом.

© 2013 ЗАО «КПМГ», компания, зарегистрированная в соответствии с законодательством Российской Федерации и являющаяся частью группы KPMG Europe LLP; член сети независимых фирм КПМГ, входящих в ассоциацию KPMG International Cooperative («KPMG International»), зарегистрированную по законодательству Швейцарии. Все права защищены. Напечатано в России.

КПМГ, логотип КПМГ и слоган «cutting through complexity» являются зарегистрированными товарными знаками или товарными знаками ассоциации KPMG International.



Юлия Давыдова

ЗАО КПМГ

М + 7 (968) 691 11 28

juliadavydova@kpmg.ru

<b>Position</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Старший менеджер</li><li>• Отдел Налогового консультирования КПМГ в Германии, Группа по оказанию услуг в области трансфертного ценообразования</li></ul>
<b>Qualifications</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Сертифицированный налоговый консультант (Германия)</li></ul>
<b>Опыт</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Юлия специализируется в области трансфертного ценообразования и международного налогообложения более 9 лет.</li><li>• Юлия имеет опыт работы с крупными международными группами, осуществляющими свою деятельность в сферах автомобильной промышленности, телекоммуникаций, цветной металлургии и химической промышленности, в частности:<ul style="list-style-type: none"><li>- разработка подхода и методологии в сфере трансфертного ценообразования, подготовка документации по трансфертному ценообразованию для целей обоснования соответствия цен рыночному уровню</li><li>- участие в проведении налоговых проверок на стороне клиентов, подготовка многочисленных соглашений с налоговыми органами (в том числе на международном уровне), разрешение налоговых споров в рамках соглашений об избежании двойного налогообложения</li><li>- анализ потенциальных рисков в сфере трансфертного ценообразования из сделок между компаниями группы</li><li>- многочисленные проекты в области автоматизации процесса подготовки трансфертной документации</li></ul></li></ul>



*cutting through complexity*

© 2013 ЗАО «КПМГ», компания, зарегистрированная в соответствии с законодательством Российской Федерации и являющаяся частью группы KPMG Europe LLP; член сети независимых фирм КПМГ, входящих в ассоциацию KPMG International Cooperative (“KPMG International”), зарегистрированную по законодательству Швейцарии. Все права защищены.

KPMG, логотип KPMG и слоган “cutting through complexity” являются зарегистрированными товарными знаками ассоциации KPMG International.